

Тема Национальная экономика и основные макропоказатели.

Общественное воспроизводство и экономический рост

1. Общая характеристика макроэкономики. Цели и задачи макроэкономической политики.
2. Понятие системы национальных счетов.
3. Основные макроэкономические показатели функционирования национального производства.
4. Способы измерения ВВП. Виды ВВП.
5. Общая характеристика общественного воспроизводства. Типы воспроизводства.
6. Сущность и факторы экономического роста.

1. Общая характеристика макроэкономики. Цели и задачи макроэкономической политики.

Макроэкономика, национальное хозяйство, экономика страны в целом – все это тождественные понятия, которые характеризуют исторически сложившуюся в определенных территориальных границах систему общественного воспроизводства.

Макроэкономическая наука – это раздел экономической науки, изучающий, как функционирует экономическая система на уровне страны в целом.

Если микроэкономика имеет дело с ценой отдельного товара на конкретном рынке, то макроэкономика отслеживает «уровень цены», т.е. средний показатель от всех цен на всех рынках и для очень широкой категории товаров. Микроэкономика интересуется уровнями заработной платы и численностью занятых и безработных на частном рынке труда, в производстве определенного вида товара, макроэкономика изучает проблему всех занятых в стране, среднего уровня заработной платы всех работающих, общего числа безработных и т.д.

Предметом макроэкономики являются экономические процессы, протекающие в масштабе национального хозяйства. К ключевым проблемам макроэкономического анализа относятся: определение объема национального производства, причины существования безработицы, природа экономических циклов, факторы и механизм экономического роста, причины и условия развития инфляции, влияние внешнеэкономических факторов на состояние национальной экономики. Макроэкономика оперирует такими переменными, как национальный продукт и национальный доход, общий уровень цен, темпы инфляции, уровень безработицы, темпы экономического роста.

Субъектами макроэкономических процессов становятся не отдельные хозяйствующие субъекты (работник, предприниматель, управляющий и др.), а более широкие категории «действующих лиц»: население, трудовые ресурсы, самодетальное население, безработные.

Цель макроэкономического анализа – выявление сложившейся ситуации в социально-экономическом развитии страны на основе использования показателей, объективно отражающих процесс воспроизводства.

Макроэкономика как самостоятельная научная дисциплина возникла в 30-е гг. XX в. Основоположником макроэкономики является английский экономист Дж. М. Кейнс (1883-1946). Теоретическая концепция Кейнса была изложена в фундаментальной работе «Общая теория занятости, процента и денег», опубликованной в 1936 г. Идеи Кейнса оказали столь глубокое влияние на взгляды экономистов, развитие экономической теории и экономическую политику, что их появление и быстрое распространение получило название «кейнсианская революция».

Сказанное не означает, что до начала XX в. экономисты не занимались макроэкономическими проблемами. Свои взгляды на проблемы определения объемов национального производства, уровня занятости, инфляции, общественного производства, государственного регулирования национальной экономики высказывали меркантилисты, физиократы, представители классической политической экономии, в том числе и Маркс. Но именно в трудах Кейнса макроэкономика была представлена как определенная теоретическая система. Он предложил принципиально новый подход к изучению экономических процессов. Объектом анализа в кейнсианской теории стали совокупные, агрегированные величины, а сама теория была представлена в виде моделей, описывающих условия и результаты совместной деятельности всех участников экономической жизни. Эти модели позволили дать математическую интерпретацию макроэкономического поведения, установить функциональные зависимости между различными макроэкономическими переменными. Благодаря этому создавалась возможность эмпирической проверки теоретических моделей и их использования для разработки экономической политики. Таким образом, кейнсианская школа выработала систему категорий и инструментарий экономического анализа, которыми пользуются экономисты различных школ и направлений. В этом смысле М. Фридмен, лидер монетаризма, утверждал, что все современные экономисты являются кейнсианцами.

Центральным пунктом кейнсианской концепции является положение о том, что рыночный механизм не способен обеспечить устойчивое развитие экономики при полной занятости. Напротив, современная рыночная система содержит внутренние причины, порождающие экономические колебания, периодические спады производства и периоды длительного существования вынужденной безработицы. Поэтому необходимо государственное регулирование национальной экономики, чтобы противодействовать развитию нежелательных тенденций, сглаживать экономический цикл и обеспечивать полную занятость. Для подобного рода «точной настройки» в кейнсианской теории предлагается использовать меры бюджетного и денежно-кредитного регулирования, а также разрабатывается инструментарий стабилизационной макроэкономической политики.

В этой системе общепризнанных **целей важнейшими являются:**

- 1) устойчивый экономический рост как обеспечение производства все большего количества и лучшего качества товаров и услуг, необходимых населению и фирмам. Такой рост характеризует развитие экономики страны и служит материальной основой благосостояния членов общества;
- 2) стабильный уровень цен, свидетельствующий об отсутствии значительного повышения общего уровня цен (инфляции) либо их снижения (дефляции). Относительная устойчивость цен достигается благодаря рыночной конкуренции, а в случае нарушения этой устойчивости осуществляются антиинфляционные меры;
- 3) полная или по крайней мере высокая занятость, означающая обеспеченность

работой тех, кто желает и способен трудиться. Тем не менее всегда существует некоторая «нормальная» безработица, обусловленная добровольной сменой людьми места своей работы, внедрением в производство новых технологий и иными причинами;

4) сбалансированность экспорта и импорта, когда между объемами вывоза и ввоза товаров поддерживается оптимальное равновесие (нет дисбаланса), а также конвертируемость национальной валюты, когда она свободно обменивается на валюты других государств;

5) экономическая эффективность, понимаемая как наибольшая отдача при наименьших издержках от использования ограниченных производственных ресурсов;

6) максимальная свобода предпринимателей, наемных работников, мелких производителей и т.д., необходимая им для осуществления своей экономической деятельности, добровольного и рационального выбора рода занятий, вида труда. Право экономического самоопределения людей включает и право их потребительского выбора;

7) справедливое распределение доходов нации, исключающее крайнюю обездоленность, нищету какой бы то ни было социальной группы, в то время как отдельные граждане представляют собой сверхбогачей, так называемых олигархов;

8) материальная обеспеченность существования больных, престарелых, других подобных слоев населения. Это зависит не только от экономического процветания страны, но и от проводимой государством политики социальной справедливости;

9) улучшение окружающей природной среды в процессе развития хозяйственной деятельности в условиях научно-технической революции.

Массовое производство, индустриализация должны сопровождаться, благодаря введению законодательных ограничений и совершенствованию ценообразования на естественные ресурсы, оздоровлением окружающей среды.

Макроэкономика дает определенные рекомендации по выработке вариантов макроэкономической политики государства на основе анализа реальных экономических параметров.

Макроэкономическая политика – это система мер и мероприятий, направленных на решение социальных и экономических проблем.

В настоящее время макроэкономическая политика стран с развитой рыночной экономикой направлена на достижение следующих целей:

- обеспечение устойчивого роста экономики, позволяющего достичь более высокого жизненного уровня населения;
- повышение экономической эффективности на базе научно-технического прогресса;
- обеспечение высокой занятости, которая предоставит возможность всем индивидам реализовать свои производственные способности и получать доходы в зависимости от качества и количества затраченного труда;
- социальная защищенность, гарантирующая достойное существование безработных, нетрудоспособных, престарелых и детей;
- экономическая свобода, дающая экономическим субъектам возможность выбирать сферу деятельности и модель поведения;

- экономическая безопасность (экономическое равновесие);
- оптимальный платежный баланс и стабильный курс национальной валюты.

Макроэкономическая политика государства проводится правительством и Центральным банком. Выделяются следующие инструменты макроэкономической политики: бюджетно-налоговая, денежно-кредитная, социальная и внешнеэкономическая. Бюджетно-налоговая политика предполагает использование налогов и государственных расходов с целью воздействия на экономику. Денежно-кредитная политика представляет собой совокупность мероприятий центрального банка в области денежного обращения и кредита по воздействию на макроэкономический процесс. Направлениями социальной политики выступают: социальная защита населения, политика доходов, регулирование рынка труда. Внешнеэкономическая политика включает тарифы, квоты и другие инструменты регулирования, которые либо стимулируют, либо ограничивают экспорт и импорт.

2. Понятие системы национальных счетов.

Система национальных счетов. Основные абсолютные макроэкономические показатели содержатся в системе национальных счетов. Система национальных счетов (ее полное название Система счетов национального продукта и дохода – System of National Product and Income Accounts) была разработана в конце 20-х годов группой американских ученых, сотрудников Национального Бюро Экономических Исследований, под руководством будущего лауреата Нобелевской премии Саймона Кузнецца (Simon Kuznets). Попытки разработать систему макроэкономических показателей, позволяющих оценить состояние национальной экономики начали предприниматься в разных странах еще в годы первой мировой войны с целью оценки военного и экономического потенциала воюющих держав. Дальнейшее развитие они получили в середине 20-х годов в период бурного подъема в экономиках развитых стран (так называемый период процветания – prosperity) с целью прогнозирования дальнейших тенденций экономического развития. Причем, исследования проводились не только в специально созданной в начале 20-х годов в США частной организации - Национальном Бюро Экономических Исследований, где эту работу возглавил известный американский экономист Уэсли Клер Митчелл, занимавшийся изучением проблем экономического цикла, что невозможно при отсутствии системы макроэкономических показателей. Параллельно работы в этом направлении велись и в Советской России во Всероссийском (а впоследствии Всесоюзном) Совете Народного Хозяйства – ВСНХ - в связи с необходимостью разработки пятилетних планов развития экономики страны, а также для оценки тенденций развития мировой экономики и перспектив мировой революции. В октябре 1929 разразился крах на Нью-Йоркской фондовой бирже, положивший начало самому глубокому и продолжительному мировому экономическому кризису – Великому Краху или Великой Депрессии 1929-1933 гг. В начале 1930 года Конгресс США принимает постановление о необходимости разработки

системы индикаторов (показателей), которые позволили бы оценить состояние американской экономики. Практически такая система уже была создана. После второй мировой войны большинство стран в соответствии с рекомендациями Организации Объединенных Наций стали использовать методику расчета макроэкономических показателей, заложенную в Системе Национальных Счетов, что позволяет производить макроэкономические сопоставления по разным странам мира. Россия (СССР) начала использовать эту методику с 1987 г.

Система национальных счетов представляет собой совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих величину совокупного продукта (выпуска) и совокупного дохода, позволяющих оценить состояние национальной экономики.

СНС содержит три основных показателя совокупного выпуска (объема производства):

- валовой внутренний продукт (ВВП);
- валовой национальный продукт (ВНП);
- чистый внутренний продукт (ЧВП)

и три показателя совокупного дохода:

- национальный доход (НД);
- личный доход (ЛД);
- располагаемый личный доход (РЛД).

До конца 80-х годов основным показателем, характеризующим совокупный объем производства, был показатель валового национального продукта. Однако в современных условиях в связи с интернационализацией экономических и хозяйственных связей и трудностями подсчета валового национального продукта, поскольку национальные факторы производства каждой страны используются во многих других странах мира, основным показателем совокупного объема выпуска стал валовой внутренний продукт (ВВП).

3. Основные макроэкономические показатели функционирования национального производства.

Главные макроэкономические показатели образуют определенную систему. Среди агрегированных, совокупных показателей, характеризующих национальную экономику и общественное благосостояние, самыми важными являются валовой внутренний продукт (ВВП) и валовой национальный продукт (ВНП).

Валовой внутренний продукт – исчисленная в рыночных ценах совокупная стоимость конечного продукта (продукции, товаров, услуг), созданного в течение года внутри страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам.

В ВВП не находит отражения продукт, созданный за рубежом с применением факторов производства данной страны.

Валовой национальный продукт – исчисленная в рыночных ценах совокупная стоимость конечного продукта (продукции, товаров и услуг), произведенного в течение года как в самой стране, так и за рубежом с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране.

В ВВП не включается то, что произведено в данной стране с использованием факторов, принадлежащих другим странам.

Разность между показателями ВВП и ВВП невелика и находится в пределах одного или нескольких процентов.

ВВП как макроэкономический показатель нуждается в некоторых пояснениях:

1. ВВП выражает стоимость бесчисленного множества разнообразных товаров, объемы которых в физических величинах (штуках, тоннах, кубометрах и т.д.) не сравнимы, но в едином денежном измерении становятся сопоставимыми и приемлемыми для определения экономической эффективности производства.

2. ВВП не содержит в себе стоимости непроизводительных сделок (государственных и частных трансфертных, передаточных платежей, продажи поддержанных вещей и т.п.), ибо они не увеличивают объем текущего производства.

3. ВВП включает все продукты и услуги лишь один раз, а применяемые в производстве промежуточные товары при определении данного показателя не учитываются, т.е. исключается двойной счет. Конечные товары (сахар, платье и т.д.) покупаются непосредственно потребителем, тогда как промежуточные (сахарная свекла, ткани и др.) используются для изготовления конечной продукции.

4. ВВП не включает результаты работы домохозяек, бартерных сделок, доходы теневой экономики и т.п.

Рыночная стоимость объема продукции, произведенной фирмой, за вычетом стоимости потребленных материалов, сырья, электроэнергии, приобретенных ею у поставщиков, называется добавленной стоимостью.

Различие ВВП и ВВП. ВВП измеряется по национальному принципу, т.е. по стоимости продукции, произведенной факторами производства граждан страны независимо от территории, где они находятся.

Чтобы получить ВВП, нужно к ВВП добавить разницу между поступлениями от факторов производства из-за границы и факторными доходами нерезидентов в данной стране. Величина различия между ВВП и ВВП для развитых стран не превышает 2 % ВВП, а для Республики Беларусь она еще меньше, так как сальдо заграничного производства – незначительная величина по отношению к объему ВВП. Различают номинальный и реальный ВВП. Номинальный ВВП равен объему конечного производства товаров и услуг, определенному в ценах текущего года, а реальный ВВП – это то же количество товаров и услуг, определенных в неизменных ценах базового года.

К важнейшим показателям относятся:

Чистый национальный продукт (ЧНП) – это ВВП за вычетом той части произведенного продукта, которая необходима для замены капитала, изношенного в процессе выпуска продукции (амортизации), т.е. ЧНП включает в себя только *чистые инвестиции*.

Национальный доход (НД – NI – national income) – общий доход, полученный поставщиками ресурсов за их вклад в создание ВВП.

Национальный доход включает все виды пофакторных доходов, полученных и данным году (заработная плата + рента + процент + прибыль). *Личный (персональный) доход (ЛД)* – весь доход, заработанный или полученный отдельными лицами, т.е. не только пофакторные доходы, но и трансфертные платежи.

Располагаемый доход (РД) – личный доход, остающийся *после* уплаты налогов, при распределении распадается на потребление и сбережения. **Взаимосвязь важнейших макроэкономических показателей:** *валовой национальный продукт* – амортизация = *чистый национальный продукт* – косвенные налоги = *национальный доход* – взносы на социальное страхование – налоги на доходы корпораций – нераспределенная прибыль корпораций + трансфертные платежи = *личный доход* – подоходный налог = *располагаемый доход (потребление + сбережение)*. Полученную величину ВНП необходимо сопоставить с численностью населения страны. ВНП в *расчете на душу населения* является важнейшим показателем характеризующим развития экономики и, соответственно, во многом определяющим уровень жизни населения страны.

4. Способы измерения ВВП. Виды ВВП.

Производственный – ВВП есть *сумма добавленных стоимостей* товаров и услуг производителей страны. Денежная величина добавленной стоимости определяется как разность объема продаж фирмы и стоимости материалов и комплектующих, купленных у других фирм. ВВП, рассчитанный по этому методу, кроме добавленной стоимости содержит и чистые косвенные налоги. В системе национальных счетов это налоги на производство и импорт. При расчете *производственным методом* ВВП определяют как разность между общим выпуском товаров и услуг в стране и промежуточным продуктом. *Промежуточный продукт* – часть валового общественного продукта, используемая не для конечного потребления, а для дальнейшего производства товаров и услуг. К промежуточному продукту относятся сырье, топливо, энергия, покупные комплектующие, полуфабрикаты, которые в процессе создания и использования неоднократно учитываются в стоимости валового продукта. Поэтому в международной статистике для анализа экономики применяются показатели без повторного счета.

Распределительный (по доходам) – исчисляется по *доходам владельцев факторов производства*. Различают два вида доходов: трудовой доход и доход на собственность. Основную часть трудового дохода составляет заработная плата. Доход на собственность включает в себя: рентные доходы, прибыль от вложения капитала в предпринимательскую деятельность, прибыль корпораций, чистый процентный доход, сбережения. В поток доходов входят **(ВВП= W+R +r+ P + A + T):**

заработная плата наемных работников (включая отчисления на социальное страхование, социальное обеспечение, фонды медицинского обслуживания) (W);

доходы, получаемые владельцами земельных ресурсов (R);

процент – доход на реальный и денежный капитал ®;

прибыль, получаемая владельцами индивидуальных предприятий, товариществами и корпорациями – (P). Корпоративная прибыль (прибыль акционерных обществ) распадается на три части: налоги на прибыль корпораций, нераспределяемую прибыль акционерных обществ, предназначенную для накопления (совершенствования производства), и дивиденды (D);

амортизация (A) и *косвенные налоги (T)* – налоги, включаемые в цену товара.

Метод конечного использования (по расходам) – ВВП выступает как совокупная стоимость производства конечных товаров и услуг, которую можно показать как сумму их покупок или как сумму расходов субъектов национальной экономики на конечное потребление (**ВВП=C+I+ G+ Ne**):

расходы домашних хозяйств (*C – consume*) – потребление домохозяйств (наибольшая часть расходов в экономике); расходы домашних хозяйств на различные виды товаров (текущего и длительного пользования) и услуг;

расходы фирм на товары и услуги (*I – investment*) – инвестирование (физический капитал: оборудование, транспорт, здания и товары для обеспечения нормального ритма производства); строительство зданий, сооружений, предназначенные для возмещения износа имеющегося основного капитала (*амортизация*) и для его расширения (*чистые инвестиции*).

расходы правительства на приобретение товаров (вооружения, строительство объектов и др.) и услуг военных и гражданских служащих (*G – government*);

чистый экспорт (*Ne – net export*) – разница между экспортом и импортом страны; при превышении экспорта над импортом чистый экспорт положительный, если импорт больше экспорта, то чистый экспорт отрицательный.

Результаты исчисления ВВП «по расходам» и «по доходам» должны совпадать. В расходах (Россия) преобладает личное потребление (56,2%), доля государственного потребления равна 17,4%, валовое накопление – 18,4%. Для сравнения: в США доля личного потребления составляет 74,3%, доля государственного потребления – 10,4%, валовое накопления – 16,2%. Соответствующие значения для Германии – 72,6%. 7,5% и 20,6%.

Номинальный ВВП – это ВВП, исчисляется в текущих рыночных ценах.

Реальный ВВП – это ВВП, исчисленный в неизменных ценах, т.е. «очищенный» от влияния инфляции.

Отношение номинального ВВП к реальному ВВП называется *дефлятором ВВП* и позволяет измерить изменение среднего уровня цен по сравнению с базовым годом (величину инфляции в стране). ВВП не единственный обобщающий показатель, характеризующий национальную экономику.

$$\text{Номинальный ВВП} = \frac{\text{Реальный уровень ВВП}}{\text{Индекс цен}}$$

Дефлятор ВВП может быть рассчитан по формуле:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{Объем производства данного года в текущих ценах}}{\text{Объем производства данного года в ценах базисного года}}$$

Дефлятор показывает, насколько цены данного года выше или ниже цен прошлого года.

5. Общая характеристика общественного воспроизводства. Типы воспроизводства.

Выражая масштабы и эффективность производства, **экономический рост** служит важной характеристикой социально-экономического развития, поэтому экономический рост связывается с более широкой категорией-воспроизводством.

Постоянно возобновляющийся, непрерывный процесс производства с целью удовлетворения растущих потребностей называется воспроизводством.

Производство создает конкретный натуральный продукт: средства производства и предметы потребления, т.е. то, благодаря чему человек живет и развивается.

Распределение - промежуточная фаза или стадия в движении общественного продукта из производства в потребление, на которой определяется доля каждого участника общественного производства в совместно произведенном продукте.

Распределение осуществляется в соответствии с господствующими в данной конкретной стране отношениями собственности и экономической системой.

Обмен - это фаза в движении общественного продукта из производства в потребление, на которой специализированные производители обменивают производимые ими продукты, денежные доходы на другие продукты и услуги, необходимые для удовлетворения их потребностей.

Потребление - заключительная фаза в движении общественного продукта, состоящая в использовании созданных предметов для удовлетворения общественных потребностей.

Эти четыре процесса не существуют вне их взаимодействующего единства. Производство и потребление - начальный и конечный пункты движения продукта. Производство является также и потреблением и наоборот.

Производство - это производительное потребление.

Распределение и обмен занимают промежуточное положение между производством и потреблением.

Примат в этом единстве принадлежит производству, ибо распределять, обменивать и потреблять *можно только то, что произведено*.

Цепочка: производство – распределение – обмен - потребление никогда не прерывается, более того, все *четыре фазы осуществляются одновременно*.

Так осуществляется процесс воспроизводства.

Воспроизводство производительных сил, прежде всего, предполагает воспроизводство рабочей силы людей, т.е. личного фактора.

Воспроизводство средств производства включает в себя:

- 1) ремонт и замену зданий, сооружений, станков, машин ;
- 2) восстановление переходящих запасов, полностью потребляемых при создании новых продуктов, сырья, материалов и т.д

Итак, всякое воспроизводство включает три элемента:

- 1) воспроизводство средств производства;
- 2) воспроизводство рабочей силы;
- 3) воспроизводство производственных отношений.

Различают три варианта воспроизводства:

- 1) суженное (неполное);
- 2) простое;
- 3) расширенное.

Неполное воспроизводство означает, что в динамике объем общественного продукта сокращается по отношению к предыдущему году, что может происходить в ситуации экономического кризиса по разным причинам.

Простое воспроизводство характеризуется неизменностью объемов производства материальных благ и услуг, рабочей силы, а также содержания социально-экономических отношений.

При расширенном воспроизводстве размеры произведенного общественного продукта в каждом последующем цикле возрастают, что достигается либо за счет дополнительных факторов производства, либо за счет повышения используемых факторов.

Поступательному развитию общества присуще именно расширенное воспроизводство, которое характеризуется возрастанием макроэкономических показателей и ростом жизненного уровня населения.

6. Сущность и факторы экономического роста.

Под экономическим ростом понимается целевая функция общественного воспроизводства, выраженная в количественном увеличении и качественном совершенствовании общественного продукта и факторов его производства.

Экономический рост характеризует долговременные изменения реального объема национального производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале.

Если все факторы производства используются полностью и с наибольшей эффективностью (экономика находится на границе своих производственных возможностей), то реальный объем производства достигает своего максимального значения. Это – так называемый **потенциальный объем производства**. Если производственные ресурсы используются недостаточно эффективно или не в полном объеме, то фактическое значение реального объема производства будет меньше потенциального.

С точки зрения результатов воспроизводства при экономическом росте происходит увеличение реальных объемов товаров и услуг, созданных за определенный период. Экономический рост характеризует долговременные изменения реального объема национального производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале.

. Графически рост потенциального объема производства может быть представлен как сдвиг границы производственных возможностей вправо.

Сущность реального экономического роста состоит в разрешении и воспроизведении на новом уровне основного противоречия экономики: между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей. Разрешаться это противоречие может двумя основными способами: во-первых, за счет увеличения производственных возможностей, во-вторых, за счет наиболее эффективного использования имеющихся производственных возможностей и развития общественных потребностей.

Основными конечными целями экономического роста являются:

- 1) рост объемов производства и богатства общества;
- 2) поддержание национальной безопасности, рост престижа страны в мире;
- 3) увеличение материальной обеспеченности жизни людей;
- 4) механизмуется и автоматизируется производство, улучшаются условия труда и т.д.

Повышение материального благосостояния как главная цель экономического роста конкретизируется в следующих основных составляющих:

1. **Увеличение среднедушевых доходов населения.** Достижение этой цели получает свое отражение в темпах роста национального дохода (НД) на душу населения.

2. **Увеличение свободного времени.** Досуг является одним из жизненных благ, но не находит отражения в показателях реального ВВП или НД страны. Поэтому при оценке степени достижения данной цели необходимо принимать во внимание, происходило или нет в течение рассматриваемого периода сокращение рабочей недели и рабочего года, общей продолжительности трудовой деятельности рабочих и служащих.

3. **Улучшение распределения национального дохода среди различных слоев населения.** Если бы простое увеличение реального НД сопровождалось значительным ухудшением его распределения, то большая часть населения вообще бы не сочла экономический рост улучшением, так как их благосостояние

могло бы остаться прежним или даже уменьшиться. Поэтому важно, чтобы в процессе экономического развития поддерживались принципы социальной защищенности по отношению к трудоспособным и безработным.

4. Улучшение качества и рост разнообразия выпускаемых товаров и услуг. Эта составляющая не находит прямого отражения в показателе реального НД. В то же время вполне допустимо предположить, что более высокое качество и дифференциация товаров способствуют повышению потребительской удовлетворенности и, следовательно, получают свое отражение в увеличении расходов на покупку товаров и услуг, совокупный размер которых характеризует объем произведенного НД.

Экономический рост обычно рассматривается не только как важная экономическая цель, но и как показатель и источник экономического развития. Растущая экономика при положительном значении темпов экономического роста характеризуется приростом годового реального продукта, который дает возможность полнее и более эффективно удовлетворить постоянно возрастающие потребности общества. Увеличение реальных заработков расширяет круг возможностей для любой семьи: купить автомобиль, съездить в санаторий и т.д. без ущерба для реализации других потребностей. Вместе с тем, экономический рост позволяет обществу осуществить новые социальные и экономические программы без снижения существующего уровня потребления, сокращения объемов инвестиций и производства общественных благ. Экономический рост облегчает решение проблемы ограниченности ресурсов.

На макроэкономическом уровне (экономический рост происходит и на уровне отдельного предприятия) **ведущими показателями динамики экономического роста** являются:

- ▶ увеличение объемов ВВП или ЧНП за определенный отрезок времени;
- ▶ увеличение ВВП или ЧНП за определенный период времени в расчете на душу населения.

Обычно в экономической статистике для изучения динамики экономического роста используются показатели коэффициентов роста, темпов роста и темпов прироста.

Коэффициент темпов X исчисляется по формуле:

$$X = Y_1 / Y_0,$$

где: Y_1 / Y_0 – показатели ВВП или ЧНП
в изучаемом и базовом периоде.

Темп роста равен коэффициенту роста, умноженному на 100. Темп прироста равен темпу роста минус 100. На практике под темпом роста обычно понимают темп прироста.

Под эффективностью экономического роста понимается улучшение всех составляющих многогранного понятия «эффективность производства».

Сюда относятся:

- ▶ улучшение качества товаров и услуг, повышение их конкурентоспособности на отечественном и мировом рынках;
- ▶ освоение производства новых товаров, позволяющих удовлетворить ранее неудовлетворенные потребности или создавать возможность для их удовлетворения наилучшим образом;
- ▶ углубление специализации и кооперирования производства с учетом территориальных преимуществ страны в системе международного разделения труда;
- ▶ освоение новых технологий, позволяющих минимизировать затраты ограниченных производственных ресурсов для выпуска данного объема производства.

Понятие **«качество экономического роста»** в экономической теории связывается с усилением его социальной направленности.

Основными составляющими качества экономического роста являются:

- ▶ улучшение материального благосостояния населения;
- ▶ увеличение свободного времени как основы гармоничного развития личности;
- ▶ повышение уровня развития отраслей социальной инфраструктуры;
- ▶ рост инвестиций в человеческий капитал;
- ▶ обеспечение безопасности условий труда и жизни людей;
- ▶ социальная защищенность безработных и нетрудоспособных;
- ▶ поддержание полной занятости в условиях растущего объема предложения на рынке труда.

Однако и этот, казалось бы, только позитивный процесс не избавлен от «минусов». Ведь именно развитие массового производства и индустриализация создают проблемы, связанные:

- а) с загрязнением и ухудшением среды обитания людей;
- б) с исчерпанием невозполнимых ресурсов (угля, нефти, металлических руд и т.д.);
- в) с возрастанием и переполнением больших городов;
- г) с необходимостью более частой переквалификации рабочей силы и перемены труда;
- д) с интенсификацией трудовой деятельности и т.д.

Под факторами экономического роста в экономической теории понимаются те явления и процессы, которые определяют возможности увеличения реального объема производства, повышения эффективности и качества роста.

По способу воздействия на экономический рост **различают прямые и косвенные факторы**. Прямыми называются те, которые непосредственно определяют физическую способность к экономическому росту. Косвенные факторы влияют на возможность превращения этой способности в

действительность. Они могут способствовать реализации потенциала, заложенного в прямых факторах или ограничивать его.

К **прямым** относятся пять основных факторов, непосредственно определяющих динамику совокупного производства и предложения:

- ▶ увеличение численности и повышение качества трудовых ресурсов;
- ▶ рост объема и улучшение качественного состава основного капитала;
- ▶ совершенствование технологии и организации производства;
- ▶ повышение количества и качества вовлекаемых в хозяйственный оборот природных ресурсов;
- ▶ рост предпринимательских способностей в обществе.

В состав **косвенных** входят **как факторы предложения**, так и **факторы спроса** и **распределения**. Косвенными факторами предложения являются:

- ▶ снижение степени монополизации рынков;
- ▶ уменьшение цен на производственные ресурсы;
- ▶ снижение налогов на прибыль;
- ▶ расширение возможности получения кредитов.

Если изменения косвенных факторов происходят в обратном направлении (увеличивается степень монополизации рынков, растут налоги и пр.), то экономический рост будет сдерживаться.

Анализ экономического роста приобретает обоснованный и научный характер, если проводится в системе исторических координат, которые задаются приоритетностью в разные исторические периоды, либо факторов живого труда (работника), либо факторов прошлого труда (средств производства). Эти координаты определяют тот или иной тип экономического роста.

В качестве главного критерия такой типологизации выступает представление об основном факторе общественного производства. С учетом этого можно выделить три типа экономического роста, каждый из которых имеет в своей основе характерные черты и отличия.

Доиндустриальный рост. Ведущие факторы – естественно-природные. Характеризуется направленностью на приращение богатства в натуральной форме.

Индустриальный рост. Отличается доминированием материально-вещественных условий производства, целевой направленностью на производство. Показателем индустриального роста является динамика совокупного общественного продукта.

Постиндустриальный рост. Характеризуется преодолением факторной функции человека. Происходит перемещение человека из разряда «средств достижения целей» в систему целей управления, а затем и целей производства.

Соотношение между темпами роста продукта и изменением объемов факторов производства может быть разным в зависимости от типа экономического роста.

В теоретическом плане могут быть также выделены два основных типа экономического роста: **экстенсивный** и **интенсивный** (рис. 1).

Экстенсивный тип экономического роста представляет собой увеличение производства за счет простого количественного расширения самих факторов производства:

- ▶ увеличения числа занятых работников без повышения их квалификации;
- ▶ расширения потребления материальных факторов производства: сырья, материалов, топлива, земельных угодий без увеличения эффективности их использования;
- ▶ роста капитальных вложений без соответствующего улучшения технологии.

Экстенсивный экономический рост представляет



Рисунок 1 – Типы экономического роста

Интенсивный экономический рост представляет собой рост производства за счет более эффективного (интенсивного) использования наличных факторов производства:

- ▶ расширения производства материальных благ и услуг за счет внедрения новых, более эффективных технологий, посредством обновления основных

фондов (средств производства). Иначе – за счет внедрения в производство достижений научно-технического прогресса;

- ▶ улучшения организации производства (новая структура хозяйственных связей, управления, маркетинга, кооперации) и, как результат, повышения его эффективности;

- ▶ совершенствования использования основных и оборотных фондов, ускорения их оборачиваемости, ускоренной амортизации и т.д.;

- ▶ постоянного роста квалификации рабочей силы и совершенствования научной организации труда.

Таким образом, экстенсивный тип экономического роста заключается в простом количественном увеличении факторов производства, а интенсивный тип – в качественном улучшении их использования, совершенствовании техники и технологии.

В реальной жизни экстенсивные и интенсивные факторы экономического роста всегда находятся в определенной комбинации, взаимно дополняя друг друга. В процессе исторического развития осуществляется их постоянный взаимопереход, поэтому можно говорить лишь о преобладающем значении тех или других.

Поскольку в чистом виде не существуют ни экстенсивный тип экономического роста, ни интенсивный тип экономического роста, то правильнее говорить о преимущественно экстенсивном и преимущественно интенсивном типе экономического роста.